

## un.e technico-commercial

Spécialiste en éclairage, sonorisation, vidéo et équipement scénique depuis 2002, D6 Bell Light a quatre activités : la location et la prestation, la vente de matériel, l'installation, la maintenance et le service. Basée à Ivry-sur-Seine, la société bénéficie de plus de 400 m<sup>2</sup> de stockage à quelques minutes de Paris.

D6 Bell Light a pour vocation l'accompagnement technique de ses clients dans une recherche de qualité, d'efficacité et de maîtrise des coûts en proposant un service de vente, d'installation, de location et de service après-vente, inscrit sa politique commerciale dans une volonté de suivi depuis le projet d'équipement jusqu'au recyclage des produits usagés.

La société concentre son activité « projet » sur l'équipement des salles d'Île-de-France et travaille avec des institutions culturelles telles que le Théâtre de l'Odéon, l'Opéra de Paris, La Cité de la Musique-Philharmonie de Paris, Universcience, ...

L'activité location répond à la demande de clients encore non-équipés ou à la demande technique de certains spectacles où des produits spécifiques sont employés et ne justifient pas pour autant un investissement. L'activité prestation vise à apporter aux exploitants un support technique et/ou logistique à l'utilisation de produits spécifiques, tel que des projecteurs asservis, consoles et montage de structures.

D6 Bell Light réalise l'ensemble de ses études en interne et ne se positionne pas seulement comme un « installateur » ou « câbleur ». Chaque dossier fait l'objet d'une analyse et d'un accompagnement spécifique.

### Missions •

Au sein d'une équipe de 4 personnes, vous êtes directement rattaché.e au gérant de la structure et vous avez plus particulièrement la charge de :

- L'analyse de cahiers de charge et la compréhension des besoins clients afin de proposer des solutions sur-mesure adaptées : vous êtes un interlocuteur privilégié des clients de D6BL sur les produits ou les services proposés. A ce titre, vous vérifiez la faisabilité des projets et vous préparez des propositions commerciales qui tiennent compte des spécifications techniques et des conditions financières de chaque client
- Les réponses aux appels d'offres du secteur : vous identifiez les appels d'offres, préparez les réponses et propositions commerciales et répondez aux sollicitations quotidiennes par mail et par téléphone des clients de D6BL
- Le suivi client : vous prenez en charge le suivi des clients existants, vous veillez à leur satisfaction dans un objectif de fidélisation et vous savez éventuellement identifier de nouvelles opportunités de vente
- La veille : vous connaissez suffisamment bien le marché pour relever les tendances et les opportunités. Vous avez une expertise technique qui vous permet d'identifier les nouvelles technologies et les nouveaux outils existants
- Le soutien technique et commercial aux autres membres de l'équipe sur votre expertise son / audiovisuel / vidéo

En fonction des besoins des clients de D6BL, vous vous déplacez et assurez des prestations sur site.

### Profil •

Titulaire d'une formation en son / audiovisuel, vous pouvez faire valoir une connaissance éprouvée des bases techniques nécessaires pour prendre en charge des missions de techniciens son ou audiovisuel.

Vous avez au moins une première expérience à un poste de technicien son / audiovisuel, idéalement dans un lieu de spectacle vivant. Vous avez une connaissance technique du matériel son, lumière, vidéo, structure et effets spéciaux.

Vous avez une appétence forte pour le spectacle vivant et vous connaissez bien l'organisation et la répartition des tâches au sein d'une équipe technique dans un lieu de spectacle.

Vous avez un excellent relationnel, le sens de la communication et du service.  
Vous avez l'esprit d'équipe.

Vous avez également le sens de la négociation et de la relation client.

Vous maîtrisez l'utilisation du Pack Office (en particulier Excel) et savez utiliser un logiciel d'exploitation.

Vous avez des qualités d'organisation, d'anticipation, d'adaptabilité, de réactivité et de rigueur.  
Vous avez l'esprit d'initiative et le sens de l'autonomie.

### Conditions d'emploi •

CDI à pourvoir immédiatement

35 heures hebdomadaires

Télétravail partiel en fonction de l'activité

Rémunération négociable en fonction de l'expérience + primes liées à l'activité

***Les candidatures (lettre de motivation et curriculum vitae détaillé)  
sont à adresser par courriel avant le 17 mars 2024 exclusivement via ProfilCulture  
en cliquant sur "Postulez".  
(Les candidatures transmises par d'autres biais risquent de ne pas être étudiées.)***